110 年度政府科技發展年度綱要計畫書(A006)

審議編號:110-1402-10-22-07

經濟部工業局

(經濟部工業局、文化部)

「時尚跨界整合旗艦計畫(3/4)」 核定版

計畫全程:108年01月01日至111年12月31日

110 年度政府科技發展計畫書修正對照表(A009)

審議編號:110-1402-10-22-07

計畫名稱:時尚跨界整合旗艦計畫

申請機關(單位):經濟部工業局、文化部

序號	審查意見/計畫書修正前	修正情形說明	修正處頁碼
1	本計畫執行目標包括:「」」:「」」,是 一大學展創新數位 一大學展創新數位 一大學展創新數位 一大學展創新的 一大學展創新的 一大學展創新的 一大學展創新的 一大學展創新的 一大學展創新的 一大學 一大學 一大學 一大學 一大學 一大學 一大學 一大學		-
2	價值 書推動時宜思考 思考 題 時宜思 時宜思 時宜 思 , 以 的 的 的 的 的 是 常 的 的 等 。 未 下 的 的 的 等 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的		3-1~3-3
3	本計畫宜增加對新科技的關注與連結,讓時尚更具時代性與科技感。台灣功有代性與科技感。為測技術都有獨創的技術,在跨領域的技術,在跨領域的技術,在跨領域的為上宣拓展運動與醫療對於人工,以擴大本計畫執行之效益。	本計畫於「時尚加值」工作項目納入鏈結產業創新科技(如:台灣功能布、體感衣、感測技術等)之內容,於計畫執行過程中將朝向運用產業創新科技,結合其他計畫資源,共同開發智慧時尚紡織品,以擴大本計畫執行效益。	3-4

序號	審查意見/計畫書修正前	修正情形說明	修正處頁碼
子號	審查息/計畫書修止前 本計畫宜盤點整體產業產 值的分布情形,使效益評 值的分布情形,使效益評 此對於我國相關產業說 力提升可以更精準。諸如的 我國時尚在內需和輸出 的 出數行 的 的 的 的 對 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的	修止情形說明 謝謝委員的建議,相關回覆如下: (1)透過時尚產業趨勢研究,盤 整國內品牌業者經營現況,整國內品牌業者經營現況, 產製內容、營運據點及遭遇 困難等,以掌握時尚生態系 的發展樣貌,扣合臺灣時尚	修止處貝碼 2-7、3-1~3-4
	齡及性別結構統計為何? 和主要國際競爭者相較,我 國目前強弱項為何? 在產 業鏈中的位置如何?	獎獎勵的對象及時尚跨界活動補助的輔導類別,做為政策投入資源運作的重點方針。 (2)我國強項為:多元素材結合	
4		創新設計及組織應用變化, 提升產品附加價值。設計導 打樣、行銷一條龍整合輔導 及地方場域資源連結, 養業創新發展,帶動產業 價值鏈提升與地方經濟發 展,為產業創造新成長動	
		能 (3) (3) (3) (3) (3) (3) (3) (4) (5) (5) (6) (7) (8) (8) (9) (9) (9) (9) (9) (9) (9) (9	
		國際網路行銷模式。 (4)我國內需市場產業鏈數位化 程度不及外銷大廠高,多數 僅屬於新技術的「導入 期」,數位設計能量尚未普 及化建置,因此本計畫透過	

序號	審查意見/計畫書修正前	修正情形說明	修正處頁碼
		2D 與 3D 數位設計元件及設	
		計技術投入,引導產業應用	
		現有成熟技術,發展可快速	
		連結供應鏈多元供給與需求	
		資訊之時尚數位媒合平台,	
		透過應用數位媒合網絡之普	
		及率提升強化產業數位科技	
		應用的設計力,在國內	
		4,500 家紡織成衣業願意投	
		入數位化升級之廠家數計	
		算,110年度預計達到4%	
		之數位媒合使用普及率。	
		(5) 目前製鞋/袋包箱產業以中	
		小企業為主並高度仰賴人	
		工,故導入產業數位化與創	
		新製程為現階段當務之急,	
		因此 110 年本計畫聚焦創	
		新加工技術與新素材應用,	
		以期兼顧簡化製程與提升產	
		品價值。另一方面,為加強	
		產業流行趨勢的掌握與加速	
		新產品設計,以銜接市場需	
		求,故每年皆透過流行趨勢	
		分析後,設計符合市場需求	
		之公版與公模,並以「雲端	
		資料庫服務平台」提供給業	
		者快速選用,俾助業者發展	
		兼具高功能與時尚美學的產	
		品,得以實現提供市場小量	
		多樣的客制化產品,並節省	
		開版費用。為進一步解決中	
		小企業行銷資源不足問題,	
		本計畫藉由創新服務行銷及	
		跨域主題式行銷活動,強化	
		品牌意象與優化供銷網絡,	
		催化企業成長。	

序號	審查意見/計畫書修正前	修正情形說明	修正處頁碼
5	因年度科技預算較不足, 明年度科技視各推動之類 在對我人。 一個一個一個 一個一個一個 一個一個一個 一個一一 一個一一 一個一一 一個一一 一個一一 一個一一 一個一一 一個一一 一個一一 一個一 一個一一 一個一一 一個一一 一個一一 一一		3-1~3-3

目 錄

壹 '	` :	基本資料表及概述表(A003)	1-1
貳·	• ;	總目標及說明	2-1
參·	•	計畫內容說明	3-1
肆	• ;	近三年重要效益成果說明	4-1
伍	•	預期效益及效益評估方式規劃	5-1
陸	`	自我挑戰目標	6-1
柒	• ;	經費需求/經費分攤(B005&B008)/槓桿外部資源	7-1
捌	•	儀器設備需求(B006&B007)	8-1
		附錄	

壹、110年度政府科技發展計畫基本資料及概述表(A003)

審議編號	110-1402-10-22-07					
計畫名稱	時尚跨界整合旗艦計畫(3/4)					
申請機關	經濟部工業局					
預定執行機關 (單位或機構)	經濟部工業局、文化部					
	姓名	李佳峯	職稱	組長		
預定計畫主持人	服務機關	經濟部工業局				
· 原化 司 重工行入	電話	02- 27541255#230	電子郵件	hshong@moeaidb.gov.tw		
計畫摘要						

	計畫目標	預期關鍵成果	與部會科技施政 目標之關聯
	01引進民間活力永續經營臺北時裝週,促使時尚產業蓬勃發展	;促成45位國際買主來台 ,擴增國際商機;推動跨 界合作、促成6個時尚品 牌與設計師參與國際時裝 週,擴散商業效益	文化部:04:連結在地文化 ,厚植數位時代的內容生 產及藝術創作;
		KR2:創造國際接單及衍生 效益3.5億元	
計畫目標、預期 關鍵成果及其 與部會科技施 政目標之關聯	02時尚數位媒合平台營運 內容建置;累計供應網絡 180家以上,累計網絡普 及率達4%以上		文化部:03:普及智慧型文 化公共服務,促進文化近 用與平權;
		KR2:網絡媒合運用累計 300次以上,導入商業應 用環境,創造0.75億元以 上產值	
	20家以上業者數位創新設	KR1:輔導20家以上廠商精 準開發	經濟部:02:引領產業創新 轉型與發展;
	計,發展客製化數位服務	KR2:導入客製化數位服務 開發技術,完成250款以 上客製化商品	
		KR3:增加產值1.5億元 ,促進投資0.5億元	
	(1)推動「臺北時裝週」為 ,活絡產業鏈帶動時尚商 (2)打造連結設計端與製造 率4.7%以上	造端之時尚數位生態系網絡動數位設計整合開發,提	立臺北亞洲時尚樞紐地位,促成產業使用網絡普及
預期效益	(2)時尚數位媒合平台營運計600筆以上,累計供應網網絡媒合運用累計300次以(3)一條龍整合服務,輔導	營臺北時裝週,促使時尚產 是內容建置,藉由建置2D、 图絡180家以上,累計網絡普 以上,導入商業應用環境, 學20家以上業者數位創新設 製化商品,進而增加產值1.	3D與動態數位設計元件累 學及率達4%以上,並促成 創造0.75億元以上產值。 計,導入客製化數位服務
計畫群組 及比重		% 環境科技 0 % 婁 % 人文社會 100 % 科	t位科技 0 % 技創新 0 %
計畫類別	□ 一般科技施政計畫 ■ 重點政策延續計畫_直 □ 重點政策延續計畫_間 □ 主軸計畫 □ 前瞻基礎建設計畫 □ 新興政策計畫		
重點政策項目	□ 亞洲・矽谷□ 生醫産業□ 循環經濟圏□ 數位經濟與服務業科技□ 其他	】智慧機械 〕國防產業 〕晶片設計與半導體前瞻和 支創新 ■ 文化創意產業和	□ 綠能產業□ 新農業□ 封技□ 計農業

主軸項目		大數據永續平台 代半導體	□ 臺灣資安卓起□ 雲世代中小企	i深耕 □ Beyo ☆業數位轉型	ond 5G衛星通訊	
前瞻項目	□ 綠能	建設	數位建設	□ 人才培育促進	走就業之建設	
資通訊建設計畫	□是	■ 否				
政策依據	1. PRESTSAIP-0105CU000000000000-0001:總統政見—文化科技創新產業推動:總統政見—文化科技創新產業推動 2. EYGUID-010903020000000:行政院109年度施政方針:二、創新驅動產業升級轉型,致力「五加二」產業創新,布局新興關鍵技術;輔導工廠合法登記,加強扶植新創及中小企業,活化在地發展。 3. EYGUID-010903030000000:行政院109年度施政方針:三、結合智慧科技與生活應用,發展創新服務,促進內需型服務業成長,推動智慧商業與跨境電子商務,優化國際行銷通路。 4. EYGUID-010905130000000:行政院109年度施政方針:十三、推動亞洲・矽谷、綠能科技、生醫產業、國防產業、智慧機械、新農業、循環經濟、數位經濟、晶片設計及半導體前瞻科技,以及文化科技創新等產業創新技術;建置學產合作生態圈,以科學園區為區域創新樞紐。					
計畫額度	□ 一般科技施政額度 : 0 千元 ■ 重點政策額度_直接相關:118,396 千元 □ 重點政策額度_間接相關: 0 千元 □ 主軸額度: 0 千元 □ 前瞻基礎建設額度: 0 千元 □ 新興政策額度: 0 千元					
執行期間	110 年	01 月 01	日 至 110 年	12 月 31 日		
全程期間	108 年	01 月 01	日 至 111 年	12 月 31 日		
	年度		經費(千元)		
	108				220, 000	
	109				248, 076	
	110	118,				
	111				118, 396	
資源投入	合計				704, 868	
		人事費	12, 064	土地建築	0	
		材料費	2, 000	儀器設備	0	
	當年度	其他經常支出	104, 332	其他資本支出	0	
		經常門小計	118, 396	資本門小計	0	
		經費小	· 計(千元)		118, 396	
中程施政計畫關鍵策略目標	推動產業創新研發;					

本計畫在機關 一、導入文化數位元素,建構多元文化創作支援體系並以數位科技應用,促 施政項目 成跨產業快速整合,提升品牌產品文化特色與產品價值,發展具文化辨識度 之定位及功能 之台灣特色品牌。 二、以新型態時尚跨界生態體系,串整時尚文創關聯產業跨界合作,扶植產 業創新發展,提升競爭力。 三、導入數位設計模組應用,以共通平台協同設計模式,提升設計溝通效率 ,與客製化精準服務能量,協助品牌快速開發,發展新型態數位服務模式。 四、推動產業發展高值化創新時尚科技服飾,提升競爭力拓增商機;發掘並 培育服飾設計人才投入產業,促成產學無縫接軌。 五、辦理臺北時裝週市場加值推廣,扶植產業朝向國際化發展,活絡相關產 業鏈業者,創造時尚產業新一波成長動能。 依細部計書說明 計畫架構說明 時尚跨界 細部計畫 60078 概估經費 計畫性質 產業環境建構 預定執行 文化部 (千元) 及輔導 機構 細部計畫重 1.推動平台:辦理時尚跨界推動委員會,推動臺北時裝週、時尚 獎及人才培育暨國際拓展等相關諮詢事項。 點描述 2. 臺北時裝週: (1)動態秀:結合時尚、影視音等產業舉辦動態秀。 (2)靜態展:徵集台灣優質時尚設計作品辦理。 3. 跨界時尚:補助時尚品牌與影視音、藝文等國內外跨界創新合 作活動。 4. 人才培育: (1)國際產業趨勢研究:研析國際時尚產業趨勢,引領發展創新 (2)時尚國際人才訓練:補助產業菁英赴海外參展,育成國際化 人才。 (3)發展台灣特色文化時尚:協助在地設計師發展台灣特色文化 時尚能量。 (4)媒合設計師跨界合作:媒合國內設計師與三金頒獎典禮(金馬 獎、金鐘獎、金曲獎)等大型活動跨界合作,廣宣時尚產業設計 能量,提升設計師市場曝光 主要績效指 1. 徵選30個臺灣設計師品牌,辦理臺北時裝週;促成45位國際買 標KPI 主來臺,擴增國際商機。 2. 推動跨界合作、促成6個時尚品牌與設計師參與國際時裝週 ,擴散商業效益。 3. 創造國際接單及衍生效益3.5億元。 科技時尚 細部計書 概估經費 58318| 計畫性質 產業環境建構 預定執行 經濟部工業局 (千元) 及輔導 機構 細部計畫重 |1. 時尚數位:結合數位設計與展示技術、台灣藝術文化數位設計 元件、時尚機能素材與國際流行趨勢,發展時尚跨界服飾。整合 點描述 時尚與音樂、表演藝術跨界產品開發供應鏈網絡資源(設計開發 與布輔料供應等),輔導產業應用數位開發提高效能。 2. 時尚加值輔導:發展整體造型設計與創新時尚科技服飾並整合 時尚聚落資源與能量,創新行銷時尚產業,創造商機。 主要績效指 1. 擴建數位設計元件50筆、新增30家時尚供應網絡業者,數位設 標KPI 計開發18款;擴大時尚數位生態體系效能運作並引領台灣機能布 料時尚化商機,提升品牌毛利率1%以上。 2. 輔導20家業者,開發設計公版開發60款、時尚創新商品190款 及產品聯合推廣10場次,提升產業設計技術能量與產品附加價值 3%以上,並協助品牌,擴建通路與商機。 3. 增加產值1. 5億,促進投資5千萬。 109-1402-05-19-02: 時尚跨界整合旗艦計畫(2/4) 前一年計畫或 相關之前期程 計畫名稱

前期計畫或計畫 時尚跨界整合旗艦計畫(2/4) 整併說明 近三年主要績 1. 創造接單及相關衍生效益:結合科技、文化藝術與觀光,串聯整合跨部會 資源,於108年10月4日至13日假世貿三館、松山文創園區辦理辦理「2019臺 效 北時裝週SS20」系列活動。徵選82個臺灣設計師/品牌,辦理24場動態秀(1場 新鮮秀、1場歡迎晚會、16場品牌秀、5場主題秀、1場時尚大秀)、6項系列活 動(新鮮秀時尚策展、台北魅力展、時尚街拍、香堤市集、台北紡織展、國際 論壇),集結時尚產業能量,打造臺灣時尚樞紐地位,將臺灣時尚產業推上國 際舞臺,創造接單及相關衍生效益3.5億元。 2. 時尚跨界補助提升設計師國際視野:時尚跨界補助27案,提升臺灣設計師 國際視野,促成18位設計師/品牌參加國際時裝週展演、國際商業展覽,提升 國際實戰經驗;並與教育部菁培計畫合作,選拔3位新銳設計師109年海外培 訓。 3. 時尚數位供應網絡增加產值:完成數位設計元件526筆、100家供應網絡資 料(普及率達2.2%)、網絡媒合運用63次,輔導3家廠商,增加產值0.67億元 ,促成投資705萬元,降低成本201萬元。 4. 結合國際大師時尚機能開發:國際名師指導運用機能素材,與5位設計師合 作,開發三金典禮主題服飾30款,結合臺北時裝週,完成成果發佈會1場次。 5. 時尚加值輔導協助產業拓展商機:輔導37家廠商,開發精緻高值時尚產品 422款,開發公版115款、完成新品展示、發表會、商洽會及體驗行銷推廣活 動31場次;增加產值1.64億元;完成學研合作案13案,53人次設計新銳培訓 及媒合,新銳與廠商合作開發產品155款;完成時裝設計、手提包設計競賽 ,辦理推廣說明會10場次、初賽2場次,評選創作商品圖稿22組;決賽實作產 品102件、決審動態展演暨頒獎典禮2場次,並推廣得獎新銳參加國外展示活 動。 ※跨部會成果見圖1~4 跨部會署計畫 ■是 [] 否 合作部會署 60078 文化部 所分配之經費(千元) 負責內容 1. 推動平台:辦理時尚跨界推動委員會,推動臺北時裝週、 時尚獎及人才培育暨國際拓展等相關諮詢事項。 2. 臺北時裝週: (1)動態秀:結合時尚、影視音等舉辦動態秀。 (2)靜態展:徵集台灣優質時尚設計作品辦理。 3. 跨界時尚:補助時尚品牌與影視音、藝文等國內外跨界創 新合作活動。 4. 人才培育: (1)國際產業趨勢研究:研析國際時尚產業趨勢,引領發展創 新思維。 (2)時尚國際人才訓練:補助產業菁英赴海外參展,育成國際 化人才。 (3)發展台灣特色文化時尚:協助在地設計師發展台灣特色文 化時尚能量。 (4)媒合設計師跨界合作:媒合國內設計師與三金頒獎典禮等 大型活動跨界合作,廣宣時尚產業設計能量,提升設計師市 場曝光度。 經濟部工業局 合作部會署 所分配之經費(千元) 58318 負責內容 串整我國產業設計開發能量,結合文化部臺北時裝週動、靜 態展示活動,推廣我國時尚新品創造商機。 1. 時尚數位:結合數位設計與展示技術、台灣藝術文化數位 設計元件、時尚機能素材與國際流行趨勢,發展時尚跨界服 飾。整合時尚與音樂、表演藝術跨界產品開發供應鏈網絡資 源(設計開發與布輔料供應等),輔導產業應用數位開發提高 效能。 2. 時尚加值輔導:發展整體造型設計與創新時尚科技服飾並

整合時尚聚落資源與能量,創新行銷時尚產業,創造商機。

	臺北時裝週、時體系、時尚文化	寺尚品牌、人才 七輸出、智慧紡約	音育、數位經濟 載品、智能材料	、文化資產、跨界合作、生態 與結構、智慧紡織體驗行銷
中英文關鍵詞 Taipei Fashion Week、fashion brands、talent incubation、digiteconomy、cultural assets、crossover cooperation、ecosystem、cultural export、smart textiles、intelligent material and structure、experiential marketing on smart textiles				
	姓名	張恒寧	職稱	研究員
計畫連絡人	服務機關	經濟部工業局		
可更性而八	電話	02- 27541255#234 2	電子郵件	hnchang@moeaidb.gov.tw

108年度跨部會合作成果

一、結合三金典禮 展現時尚設計禮服

由經濟部輔導設計師,應用時尚數位生態體系整合資源,開發符合終端需求時尚新品,結合文化部金曲獎、金鐘獎等大型典禮,展現我國設計師時尚創新作品,成功吸引國人觀注,有效營造時尚氛圍。



▲跨部會成果圖1

108年度跨部會合作成果

二、結合國際時尚大師 臺北時裝週大放異彩

由經濟部結合日本時尚大師「藤原大」,我國五位新銳設計師與機能布料廠商合作開發時尚禮服,躍上文化部臺北時裝週國際舞台,綻放時尚光芒。



▲跨部會成果圖 2

108年度跨部會合作成果



三、臺北時裝週系列活動 新鮮秀曝光我國新銳時尚創意

由經濟部辦理之「時裝設計新人獎」,結合文化部臺北時裝週系列活動「新鮮秀」,強力曝光我國時尚設計 新銳精彩創新概念作品,奠定時尚設計新銳產業深耕基礎。



時尚新銳推廣成果

- ▶ 簡君嫄作品亦獲得義大 利佛羅倫斯雙年展銅牌
- 吳霈萱參加中國服裝設 計師協會2019全球華 人設計大賽已入圍決賽
- 龔泓凌後續獲得北京國 際青年邀請賽優秀獎
- 洪楷倫獲大統新創補助 德國ISPO展覽來回機
- 李雅靖作品後續獲得畢 業首獎/服裝出借給髮 秀拍攝
- > 劉晨歌&龔泓凌跨影視 界黃子佼及LULU合作 北市府跨年晚會

▲跨部會成果圖3

108年度跨部會合作成果

四、co-Fashion數位媒合平台直效串連DM二端

由經濟部辦理之「co-Fashion」數位媒合平台,直效串連設計端(D)與製造端(M),快速開發時尚新品,結合 文化部補助機制,銜接國際展會推廣活動,帶動時尚新品商機。



連結設計端(D)與製造端(M) 之時尚數位媒合平台



▲跨部會成果圖4

貳、總目標及說明

一、計畫依據

(一) 總統施政藍圖:

- 1 依據總統揭示之「創新、就業、分配」核心理念及施政藍圖-六大施政主軸之一「產業升級與創新經濟」:創新是驅動臺灣經濟成長的主動能,也是產業轉型升級的重要關鍵。為激勵經濟創新,具體揭示下一世代產業創新圖像,於國家發展四年計畫(106-109年)推動文化創意產業科技創新。
- 2 行政院「數位國家·創新經濟發展方案(DIGI+方案,2017-2025年)」 一內容建設,發展數位文創「帶動數位文創成為兆元產業」目標。透過建構產業有利數位創新之基礎環境,打造優質數位國家創新生態,達成推進高值創新經濟並建構富裕數位國家之願景。同時配合新媒體之傳播特性,發展跨平臺內容產製,推動原創內容一源多用,促成產業間跨域合作,發揮文化的渗透力與傳播力。

邁向「智慧國家」為政府五大施政目標之一,藉由「數位國家·創新經濟發展方案」,促使我國產業及生活融入更多人工智慧、物聯網、大數據等智慧科技,讓台灣成為智慧創新的典範國度。本計畫依據「數位經濟躍升」政策,協助產業運用數位科技、智慧聯網(IoT)等技術,以虛實整合應用,發展數位創意發展,加速推動產業轉型升級。

(二) 行政院 108 年施政方針:

- 1 創新驅動產業升級轉型,致力「五加二」產業創新,布局新興關鍵技術;加強扶植中小企業,善用數位、循環及體驗經濟,活化在地發展及推動文化科技創新產業創新關鍵技術研發。
- 2 結合智慧科技與生活應用,推動智慧服務業發展新興商業模式;推動 跨境電子商務,優化國際行銷通路。
- (三)經濟部 2020 產業發展所擬定產業推動主軸「傳統產業全面升級」、「新興產業加速推動」及「製造業服務化」,為國內傳統型產業注入設計美學及數位科技、智慧創新科技技術,藉由一條龍整合輔導、地方場域資源連結及台灣文化風格設計元素、台灣機能性紡品等加值應用、協助產業發展創新品牌與產品價值,達成產業結構優化,進而在質與量上全面升級及以服務創新化,提升商業創新力與產業競爭力。

二、產業現況

成衣產業為紡織產業下游產業,台灣紡織產業是台灣最早期的工業,曾寫下台灣第一大創匯產業,帶動台灣經濟全面發展。藉由紡織工業打下的基礎,民國 60 年代,台灣成為全球重要服裝生產基地,為成衣產業發展的高峰。

成衣業屬於勞力密集的產業,近年來因台灣勞工成本過高,成衣業者為求生存,紛紛加速外移至人工低廉的地區生產,如東南亞地區菲律賓、印尼、越南及中國大陸或中南美洲墨西哥、薩爾瓦多等地。而全球區域經濟興起,如北美自由貿易協定 NFATA 實施、歐盟 EU 單一市場區域經濟所形成之貿易壁壘等全球市場結構改變之下,使產業經營環境越來越嚴峻,台灣成衣服飾產品行銷也邁入無國界行銷型態。

台灣成衣服飾產業由早期的委託代工型態(Original Equipment Manufacturing, OEM)逐步發展至設計加工(Original Design Manufacturer, ODM)與自有品牌(Own Branding & Manufacturing, OBM),歷經半個世紀發展,在多元東西文化交融及多年來各大專校系大力培養設計人才投入產業下,造就如今台灣自有品牌、新銳設計師蓬勃發展,也成為產業提升軟實力,升級轉型的重要推力;而根留台灣成衣業者,為因應國外品牌大舉入侵國內市場之競爭壓力,亦積極升級轉型,運用科技技術,提升產品附加價值,由 OEM 代工型態,逐步發展至 ODM、OBM 品牌營運。成衣服飾產業經過政府多年輔導,目前在產品核心關鍵技術、高值化材料應用、智慧化生產等,已顯著有大幅進步提升,惟於國際市場突破一環,仍有待突破。

眾所周知,台灣為全世界主要人造纖維供應國,而機能性紡織品表現更是 亮眼。隨著國際綠色環保與戶外休閒潮流方興未艾,機能性紡織品商機前 景看好。台灣機能性紡織品因而逆勢突起,經常在國際展覽中大放異彩, 成為全球運動、戶外用布料重要供應來源,也使我國成衣及服飾品製造業, 在產品應用上取得許多先機與市場商機,為台灣下游成衣產業開闢了另一 條市場品牌發展利基。

三、計畫背景

如前所述,我國時尚成衣產業在全球成衣產業價值鏈中已佔有舉足輕重關鍵地位,如何在既有優異之科技製造基礎下,結合人才輩出之新生代設計新秀創意能量,向國際品牌大幅躍進,協助台灣時尚品牌、設計師加強產業與國際鏈結,突破市場瓶頸,快速與國際接軌,爭取在國際舞台曝光機會,為現階段時尚產業轉型品牌發展、破繭而出重要關鍵。流行產業已進入全球化時代,臺灣時尚產業發展須重視與及早因應全球時尚產業變化,包含:

數位經濟帶動世代翻轉:全球先進國家皆將數位經濟視為推動國家社會進步及經濟轉型的主軸。數位經濟帶動產業朝跨世代、跨境、跨領域、跨虛實等趨勢發展,促使全球產業格局翻轉,新型態的商業模式與整合已成為重要發展趨勢。目前國際時尚產業及重要品牌均大力將時尚數位科技技術導入生產供應鏈製作環節,透過共通平台資源,以速度、創新和數位化為重點,為供應商、客戶、工廠等打造一個協同合作的環境,提供設計師與消費者,更擬真與可視化產品情境。如利豐,致力將其布料資料庫進行數位化,打造一個全球材料庫,以數位方式展示布料如何在實體中進行彎曲、垂墜和折疊以作為 3D 人工製品的用途。因此,本計畫以我國時尚產業既有之厚實工業基礎,結合我國資通訊工業優勢,協助品牌、設計師等業者導入數位科技技術應用,掌握軟硬整合創新應用契機,將台灣科技強項帶入產業,協助產業發展數位時尚能量及創新數位營運模式。

資料來源:國家通訊傳播委員會

以時裝週向國際發聲:先進國家為擴增其時尚產業國際影響力,經常舉辦各項國際性時尚活動,以協助其品牌與設計師藉由國際性舞台發光發熱。如知名四大時裝週(巴黎、米蘭、紐約、東京)舉辦期間,不但成為全世界目光焦點,更帶動相關時尚產業鏈產值大幅提升。因此,亞洲國家紛紛急起直追,無論是中國大陸、韓國、新加坡、馬來西亞、香港、等地都已積極舉辦自有時尚週活動。如中國大陸「上海時裝週」,將中國時裝品牌、本土設計師推向國際;韓國則以「首爾時裝週」引領韓國服裝產業蓬勃發展。而目前台灣成熟時尚品牌與設計師受限於國內市場規模及缺乏連結國際管道,以致時尚產業仍缺乏代表性國際性品牌。目前華人文化的影響力已是一股不容忽視的文化商機,也是台灣的時尚設計師品牌展現精緻文化創意,不可缺席的時尚產業盛會。因此,本計畫整合時尚產業資源與能量,舉辦「臺北時裝週」將是台灣設計師與品牌打開國際市場的絕佳機會,也是推動台灣成為亞洲時尚樞紐地位、建立國際時尚形象重要推力。

挹注新銳設計品牌市場發展:目前除少數發展於90年代後的設計師品牌,如陳季敏、竇騰璜與張李玉菁、溫慶珠、潘怡良等成熟型品牌外,一般設計師服飾品牌多以小型為主,品牌類型多元。21世紀後新生代時裝設計師,如陳劭彥、古又文、詹朴等新一代設計師,則以參與國際知名時裝週(如倫敦時裝週、紐約時裝週等)逐漸打開名聲。台灣新創時裝品牌因多數是微型工作室型態或微型企業,存活率約3-5年,因此極需強而有力的育成輔導或創投資源注入。本計畫以跨界時尚理念,協助時尚品牌或設計師與跨界創新合作,補助相關跨界活動以及適切專家輔導、資源引介等,以提高新創時尚品牌創新創業成功的機會,促成時尚產業自創品牌健全發展。

以設計與品牌推動產業升級轉型:1990年後台灣成衣服飾業出口值下滑,相較於德義法因轉型品牌經營而帶動出口大幅成長,原因即在於台灣成衣服飾產業未能強化設計及品牌發展。業界雖已認知發展品牌重要性,惟由OEM轉往ODM、OBM發展過程,需同時提升產品技術與美學設計能力及企業創新經營模式。台灣成衣產業上中游產業體系完整、技術堅實,可就地供應高值原料素材。因此,為解決產業發展瓶頸,本計畫結合台灣具競爭力之高值原料素材與新製程科技技術,協助業者引進創新成衣技術,提升設計能量,發展高附加價值產品,創新品牌價值。以「設計」與「品牌」帶動產業全價值鏈提升,同時補足產能、人才缺口等,以協助產業建立品牌穩健發展能量及因應市場變化之快時尚營運模式,推動時尚產業在質與量上全面升級。

四、本計畫推動內容:

時尚產業面臨嚴峻國際競爭環境以及新興國家急起直追、國外品牌大舉入 侵狀況,必須積極協助我業者在核心關鍵技術、高值化材料應用、美學設 計能量、科技工具與創新營運模式、國際突破等持續精進提升。

本計畫依據行政院施政方針,以創新驅動產業升級轉型,帶動數位經濟模式及建構完善創業生態系統,加強扶植中小企業,活化在地經濟,讓企業得以融入全球價值鏈並推動新興商業模式,並連結經濟部 2020 產業發展策略中之「傳統產業全面升級」、「新興產業加速推動」及「製造業服務化」等政策目標,為國內傳統型產業注入設計加值及科技技術,藉由設計、打樣、行銷一條龍整合輔導及地方場域資源連結,提升快時尚能量;並連結台灣文化風格設計元素、台灣機能性紡品加值應用、數位科技、智慧創新技術導入等,協助產業發展高文化辨識度台灣時尚品牌、創新品牌價值,推動時尚成衣產業厚植軟實力,提高產業附加價值,使經濟成長由量的提升轉為質量並重及以服務創新化,提升商業創新力與產業競爭力。

為不讓歐美品牌長期侵食台灣服裝市場及協助並鼓勵台灣設計師、業者進軍國際,打造台灣時尚產業國際地位,本計畫進一步串聯跨部會時尚跨界合作、臺北時裝週、跨界時尚、國際人才培育等時尚能量大集結,透過各項國際性大型時裝週活動,強化品牌國際視野,加速台灣時尚品牌與國際接軌,共同扶植產業創新發展,將台灣時尚產業推上國際舞台。

計畫主要執行重點:

- (一)發展具文化辨識度時尚品牌:時尚產業為國家軟實力代表性產業,先進國家時尚品牌均能代表並彰顯其本國文化特色,品牌文化辨識度高,因此能於國際舞台屹立不搖,無法取代。本計畫蒐集、建立臺灣數位文化設計元件,提供產業設計師與品牌業者廣泛應用,協助產業呈現多元豐富文化內涵,創造更具特色商品,提升台灣時尚品牌形象與價值。
- (二) 促成跨界合作機制:本計畫結合時尚、文化藝術等產業獨特元素,透過不同產業垂直、水平整合或跨界合作,達到一源多用、交互行銷,發揮 1+1 大於 2 綜效,提升終端時尚品牌、設計師、文創業者等之創新營運能量,並連接國際市場,擴大競爭優勢與利基。
- (三)整合時尚資源打造時尚數位生態系:整合紡織產業鏈資源,透過數位設計工具導入,串整設計師、布料業者、成衣廠等產業鏈資源,建構一條龍時尚數位生態供應鏈體系,促成時尚產業價值鏈資源數位加值應用。
- (四)加強國際連結:辦理臺北時裝週、補助設計師參與國際展演及商展等活動,透過與國際強力鏈結,強化品牌國際實戰經驗與提升國際視野,並將台灣時尚產業推上國際舞台,創造海外市場商機,帶動產業新成長動能。

五、計畫目標

- (一) **以文化內涵提升品牌價值:**導入設計文化力,建構多元文化創作支援體 系並以數位科技應用,促成跨產業快速整合,將產業科技能量加值創意 設計,以軟、硬實力相互加乘,提升品牌與產品價值,扶植產業創新發 展,創造產業雙贏與共榮。
- (二)發展創新數位商機:打造全新數位時尚產業生態體系,推動時尚產業與 影視音、藝術等跨界合作,累計串連整合 200 家次以上業者,促使時尚 跨界、跨域資源共享、人才深度交流,創造新型態服務模式與數位商機, 提升產業競爭力。以促進整體人才能量,品牌價值為核心,以利帶動商 業與品牌價值體系協作的相關動能。
- (三)**建立臺北亞洲時尚樞紐地位:**藉由臺北時裝週活動舉辦,快速提升台灣國際知名度與形象,加速時尚品牌邁向國際化發展。同時,促成國際重

量級時尚人士、媒體、買家近距離接觸台灣時尚產業,大力推廣台灣時尚品牌與設計師產品,促成國際商機。

- (四)**活絡產業鏈帶動時尚商機**:透過臺北時裝週各項時尚活動加值推廣,活 絡相關產業鏈業者,預估參與品牌總產值約達 5 億,參與相關活動之設 計師、品牌、通路商、媒體與國外買主等可達 10,000 人次以上,更以時 尚火車頭產業效益,帶動時尚、紡織、文創、設計與廣告等相關產業成 長,創造時尚產業成長動能。
- (五)**建立國人對台灣時尚品牌認同 達成有感施政**:藉由臺北時裝週動態秀、 靜態展、國內時尚跨界活動等大量密集時尚活動及媒體廣宣曝光,廣泛 觸及產業人士及國內民眾,營造時尚氛圍,提高國人對台灣時尚品牌認 同與信心,達成有感施政效益。

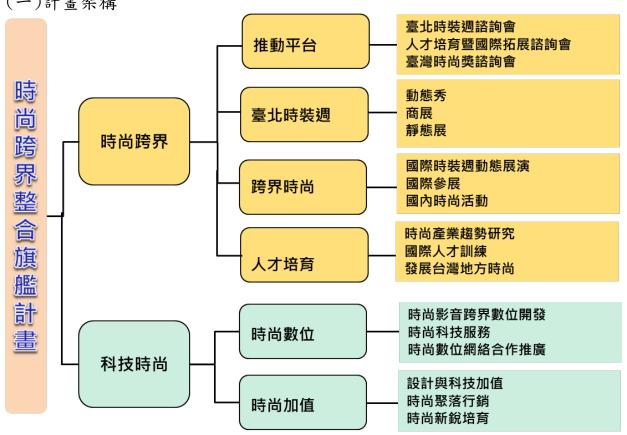
六、計畫里程碑

	計畫全程總目標(end point)					
全程 總目標	目標一:推動「臺北時裝週」為亞洲四大時裝週之一,建立臺北亞洲時尚樞紐地位,活絡產業鏈帶動時尚商機 目標二:打造連結設計端與製造端之時尚數位生態系網絡,促成產業使用網絡普及率4.7%以上 目標三:鏈結產業創新科技,驅動數位設計整合開發,提升高附加價值,累計輔導110家紡織相關產業業者(為紡織相關產業2.4%)					
		與重點政策	方案之連結說明			
政策連結	(一)總統施政藍圖六大施政主軸之一「產業升級與創新經濟」—推動文化創意產業科技創新、行政院「數位國家·創新經濟發展方案—發展數位文創」「帶動數位文創成為兆元產業」為目標 (二)行政院108年施政方針,創新驅動產業升級轉型、致力「五加二」產業創新;加強扶植中小企業、活化在地發展、推動文化科技創新產業開鍵技術研發、並結合智慧科技與生活應用、推動智慧服務業發展新興商業模式及跨境電商 (三)經濟部2020產業發展所擬定產業推動主軸「傳統產業全面升級」、「新興產業加速推動」及「製造業服務化」、協助產業質與量上全面升級及以服務創新化、提升商業創新力與產業競爭力					
		里程碑	(milestone)			
	第一年 (民 <u>108</u> 年)	第二年 (民 <u>109</u> 年)	第三年 (民 <u>110</u> 年)	第四年 (民 <u>111</u> 年)		
年度目標	1.整合時尚產業上中下游及跨部會資源,活絡臺灣時尚能量 2.時尚數位媒合平台基礎內容建置; 供應網絡100家以上·網絡普及率 達2.2%以上 3.一條龍整合服務·輔導35家以上 業者應用設計研發製程數位技術	1.辦理臺北時裝週,以建立國際性時 尚產業交流平台,提升產業形象與影響力 2.時尚數位媒合平台多元內容建置; 累計供應網絡150家以上,累計網絡 普及率達3.3%以上(*註1) 3.一條龍整合服務,結合新科技材料 輔導35家以上業者應用創新製作技 領 4.時尚跨界科技應用,輔導10家以上 業者開發臺灣機能特色之安全警示, 居家安全等時尚智慧服飾相關產品	1.引進民間活力永續經營臺北時裝週 促使時尚產業蓬勃發展 2.時尚數位媒合平台營運內容建置; 累計供應網絡180家以上,累計網絡 普及率達4%以上 3.一條龍整合服務,輔導20家以上業 者數位創新設計,發展客製化數位 服務	1.啟動商業運營機制,促使臺北時裝週 自給自足運轉。 2.強化行銷廣宣,擴大時尚數位媒合平 台網絡媒合,累計供應網絡210家以上, 累計網絡普及率達4.7%以上 3.一條龍整合服務,輔導20家以上業者 整合應用客製化設計與產銷連網技術		

參、計畫內容說明

一、計畫架構與內容說明

(一)計畫架構



(二)各分項計畫說明/計畫內容說明

1、「時尚跨界」

1. 推動平台

由經濟部、文化部共同推動成立時尚跨界推動委員會,邀集時尚產業、 公協會、時尚媒體、通路、買手及時尚領域專家學者等,規劃推動時裝 週系列活動。強化跨部會協作,以我國設計人才與品牌價值核心能力的 提升為推動方向。

2. 臺北時裝週

打造國際型時尚專業平台,以扶植時尚產業創新發展,提升我國時尚產 業國際能見度與形象,並整合跨部會資源,整體行銷臺灣時尚品牌,以 達綜效。

(1) 動態秀

以品牌秀為核心展開。邀集國內資深及新銳設計師、品牌,結合台灣時尚產業、表演藝術、原創音樂、娛樂產業、觀光產業、在地文化元素、影視合作以及科技產業跨界整合力量,舉辦台灣時尚動態秀,擴散台灣時尚文化能量;同時邀請國際買家、歐美重要品牌及具國際影響力之時尚媒體重量級代表來台參與。

(2) 靜態展

以商貿為核心(tradeshow),徵集台灣優質時尚、文創、藝術或時尚 跨界業者及相關創新商品,辦理靜態展,創造台式觀點流行時尚文 化。

3. 跨界時尚

補助時尚品牌或設計師與音樂、藝文等跨界創新活動,如國內外跨界時尚策展,以激發時尚與跨界領域新觀念與創意交流,促進跨界合作與新商機。

4. 人才培育

(1) 國際時尚產業趨勢研究

探究國際時尚產業趨勢,引領產業發展與國際同步創新思維; 匯集國內時尚產業發展需求,作為推動委員會推動時尚產業決策參考。

(2) 時尚國際人才訓練

鼓勵國內品牌優化設計團隊能量,補助設計師品牌赴國際參與時裝 週及商展活動,提升國內設計師及產業從業人員國際視野與能量,造就培育產業國際化所需人才。

(3) 發展台灣特色文化時尚

提升台灣在地特色文化時尚能量(如原民文化、客家文化等),鼓勵並協助在地設計師運用族群特色圖騰,發展具台灣文化意象之時尚創意風格作品並舉辦成果發表展示,協助在地設計師與市場商業環境接軌,創造商機。

(4) 媒合設計師跨界合作

媒合國內設計師與大型活動跨界合作(如臺北時裝週、三金頒獎典禮)。促成典禮主持人、出席演藝人員、國際級影視音大師與官方代

表穿著國內設計師服飾,廣宣時尚產業設計能量,提升新銳設計師市場曝光度。

II、「科技時尚」

1. 時尚數位

消費型態不斷改變,使得產品開發供應鏈也發展出與以往不同的模式,需要更符合特定需求、更快速、更環保,而且產業界線消融,形成跨界風潮因應多變的消費者需求。因而本計畫結合近年我國蓬勃發展之文化創意產業,協助國內此類型中小型「創客」,應用台灣優質機能性紡織品及紡織成衣業界完整專業的供應鏈資源,透過音樂、表演藝術開等具有藝術創意之跨界合作啟發,開發市場區隔性商品,提升時尚產業與跨界合作的產品文化力與產品產值。本計畫透過數位設計技術、生產供應鏈資訊整合、行銷資源整合,為設計師與品牌業者創造快速與便利的數位開發體系。以促成資訊與資源共享互利為目標,透過新數位技術導入、產業鏈協同創新,創造新生態系型態服務模式,開拓國內少量多元化商機。

(1)時尚影音跨界數位開發

參考國際時尚潮流趨勢,結合設計師及品牌業者目標市場需求,應用 數位模擬演算與擬真視覺呈現技術,建立可供時尚產業與音樂、表演 藝術跨界合作之數位設計開發元件,包含紡織布料、輔料、服飾結構 版型模組化設計以及可應用於各類產品開發之圖騰花樣,開發跨界 應用之服飾產品。

(2)時尚數位網絡合作推廣

以整合紡織服飾生態系為標的,透過時尚產業與音樂、表演藝術跨界合作主題性開發,串聯設計、打版製樣、布料、輔料、生產製造等不同角色供應商,透過數位設計技術結合生態系開發能量,以藝文影音跨界為標的,協助品牌與生態系廠商快速應用資源導入開發,厚植產品文化創新特色、提升產業價值及商機。

2. 時尚加值

因應國內時尚產業發展需求,以提升時尚科技應用能量與創新技術、結

合現代美學為導向,藉由打樣中心技術支援,注入服裝設計、鞋包設計、 織襪設計等整合性的打樣開發模式,為設計師、品牌等提供創新開發技 術,並鏈結產業創新科技(如:台灣功能布、體感衣、感測技術等),驅 動設計整合開發,並加值於品牌行銷推廣,帶動時尚產業升級邁入國際 化。

(1) 設計與科技加值

挹注時尚潮流主題,連結影音元素、台灣文化圖紋數位資料,結合時 尚機能性素材,運用創新設計、數位技術及打樣開發服務等技術能量, 開發符合市場需求公版模組(如服飾、全成型針織、鞋包、纖襪等商 品),提供業者快速擷取應用,開發客製化創新主題商品與造型設計。 同時並協助廠商強化關鍵製作技術能量,開發高值商品,提升商品創 新特色;整合現有通路,透過國際展會積極接軌國際市場商機,加速 品牌擴散力,開創成衣產業品牌價值。

(2) 時尚聚落行銷

連結地方場域資源,藉由設計、打樣、行銷一條龍整合輔導,協助服飾相關業者在版型技術、機能素材、款式設計、與營運模式等持續精進提升,扶植服飾產業上中下相關業者創新發展;另注入台灣風格設計加值、導入線上線下互動參與式行銷模式,創造設計體驗需求,以強化時尚聚落設計力與市場行銷力,推動產品設計優化與協助試行銷,提升品牌競爭力。

(3) 時尚新銳培育

結合學校新銳人才基礎能量,注入法人技術能量,推動學研合作。因應科技時代的時尚趨勢變遷,結合時尚流行趨勢與影音元素,融合新式素材,從商品企劃、產品開發設計、數位製版、製作流程等技術,精進設計新銳時尚品牌設計開發能力,以實案操作模式提升專業技能,縮短學用落差,增加就業率。

二、與以前年度差異說明

年度 差異項目	107 年度	108 年度	109 年度	110 年度
臺北時裝週	首辦國家級時裝 週 辦理「2018 臺北 時裝週 SS 19」	串整跨部會資源擴大辦理 辦理「2019臺北 時裝週 SS 20」	廣能辦時徵灣辦週促際增機接益新 新量理裝選設理 成買進。單及 設 臺 21。 圖 30 師北 位台際國生元 会 25 個品時 位台際國生元 会 3.5 億 是 3.5 億 是 45 來 6 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0 0	北時裝週 ●促成 45 位國際買 主來台,擴增國際 商機。創造國際接
跨界時尚	開辦時尚跨界補助 補助時尚產業跨 界創新運用17案	增列跨界補助類別 挹注品牌國際 推廣及補助國 內跨界時尚活 動 27 案	增加補助辦理梯次 促成 6 個時尚品 牌與設計師參與國際時裝週,創造國際商機	強化跨界合作效益 推動跨界合作、促成 6個時尚品牌與設計師參與國際時 裝週,擴散商業效益
人才培育	鼓勵人才國際交流 經期期機制, 經期 經期 數際 展 數 際 時 尚 國 際 時 尚 品 為 的 為 的 為 的 為 。 為 。 為 。 為 。 為 。 為 。 為 。	扶植參與國際展演 國際展演 題時 題 題 題 題 題 題 制 物 題 制 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的 的	拓展國際商展商機 透陽 第 及 題 策 題 規 制 的 跟 制 的 國 縣 的 題 為 外 通路	推廣臺灣品牌能見度 透過辦理臺北時裝 週及補助機制,協 助品牌於國際時尚 活動曝光及增取海 外市場商機

年度 差異項目	107 年度	108 年度	109 年度	110 年度
時尚數位	數位 在 世 是 是 是 是 是 是 是 是 是 是 是 是 是	基1. 2. 3. 公本 2. 4. 4. 4. 4. 4. 4. 4. 4. 4. 4. 4. 4. 4.	網1. 2. 3. 4% 1. 4%	導1. 之 之 之 之 之 之 之 之 之 之 之 之 之
時尚加值	新1. 2. 3. 数材特數衣 時勢合版用客提繳 外	縮1.2.3.编数版放入挹學與圖用整象位展開位型縮 注流台紋 合與,會時人構術 尚趨文素 牌品內廣程因及導 美勢化應 形定外	高1. 2. 3. 3. 6	客1. 名

三、跨部會署合作說明

為了扶植時尚時裝產業,文化部與經濟部跨部會合作,藉由跨部會的整合,打造一個讓全球看見的平台,期望可以讓全球看見臺灣時尚文化、臺灣時尚設計師的獨特處、臺灣的時尚品牌,更重要的是集結時尚產業的上中下游,組成臺灣的時尚國家隊,將時尚、視覺藝術、表演藝術,甚至電視電影的娛樂產業,跨業整合,透過眾志成城的力量,一舉奠定台灣時尚地位。

經濟部主要以設計師與品牌需求為主體,推動時尚數位生態互動運作體系,藉由數位設計元件、設計製作相關供應鏈資源串整以及友善快

速便捷數位化環境,強化設計師協同開發作業,即時銜接商業化運作,以促進數位生態系完善發育。另,因應產業發展需求,結合新素材應用、人因版型等科技技術等,協助產業提升美學設計與科技技術能量,發展精緻高值服飾產品,進而以既有基礎,輔導產業導入新興智慧科技,發展智慧紡織跨域技術整合應用與智慧紡織相關產品及 C2B 新商業模式。

文化部則主要透過四大面向的工作項目(推動平台、臺北時裝週、跨界時尚、人才培育等)推動台灣時尚 life style 文化輸出。以有系統、帶狀的臺北時裝週系列活動為領頭羊,搭建台灣時尚產業的溝通與連結平台,協助國內時尚品牌發展國際展演,國內外市場通路加值推廣,扶植產業創新發展,將台灣時尚文化特色及時裝產業推廣到國際市場,擴大台灣時尚文化輸出與影響力,帶動整體時尚產業產值與商機快速提升。

藉由經濟部提供設計師與品牌之科技時尚加值輔導,開發符合國際 潮流趨勢之時尚新品,並結合文化部之時尚平台與相關補助措施,將獨 具我國時尚文化特色之新品,於國際舞台推廣展示,進而提昇我國時尚 品牌國際知名度,期能一舉營造我國時尚新品王國氛圍。

四、與本計畫相關之其他預算來源、經費及工作項目 本計畫無

肆、近三年重要效益成果說明

本計畫為 4 年期計畫(執行期間 108 年至 111 年),以下就 108 年「時尚跨界整合旗艦計畫」主要執行績效及 109 年預計成果整合說明如下:

一、108年主要執行績效

(一)跨部會合作成果

1.串聯跨部會打造臺北時裝週展演平台

108 年經濟部工業局主辦「時裝設計新人獎決賽暨頒獎典禮」,首度結合文化部「2019臺北時裝週 SS20」,於松山文創園區 1 號倉場域辦理。藉由臺北時裝週國際性展演場域,推動新銳設計師於國際舞台曝光,並於決賽後舉辦參賽入圍作品靜態展。透過跨部會合作,提升新人獎國際能見度並推廣於產業及社會大眾。

此外,108年執行數位媒合平台及大手牽小手等與設計師、品牌業者合作開發成果,共同於「2019臺北時裝週 SS20」進行聯合推廣。其中,大手牽小手一時尚機能開發推廣工作項目,由日本知名設計大師藤原大創意指導吳日云、汪俐伶、安德烈、林虹華、陳瑨等 5 位設計師與國內 6 家知名紡織企業,包含綿春纖維工業股份有限公司、世堡紡織股份有限公司、興采實業股份有限公司、加圖實業股份有限公司、和明紡織股份有限公司、毅荃企業有限公司等聯手合作開發時尚跨界禮服系列,並於 10 月 5 日舉辦開展秀,深獲好評。藉由跨部會合作,展現臺灣優質紡織布料科與服裝設計創意技術,打造時尚產業強強聯手的豐沛能量,拓增國內品牌商機。

2.時尚跨界推動會協調整合跨部會資源

108年8月13日召開「臺北時裝週諮詢會」,由文化部李連權常務次長主持,邀集溫筱鴻委員、周裕穎委員、陳亞蘭委員、高勝忠委員,以及經濟部工業局、經濟部國際貿易局、教育部、原住民族委員會、臺北市政府文化局、臺北時裝週執行團隊等,共同研議「2019臺北時裝週 SS20」規劃辦理內容及方向,廣納各界意見,協調可合作資源,促進活動辦理更臻完善。

108年8月26日召開「人才培育暨國際拓展諮詢會」,由文化部李連權常務次長、經濟部林全能常務次長主持,邀集張倞菱委員、張光民委員、黃文英委員,以及經濟部工業局、經濟部國際貿易局、經濟部中小企業處、教育部等,針對時尚產業鏈上中下游串接、布料廠與設計師品牌合作、時尚教育產學落差等重要議題,進行跨部會研析可行措施與方案,研討設計人才發展的相關規劃。

3. 時尚跨界補助加值輔導廠商效益

輔導廠商「卓也小屋」運用鞋類打樣中心的鞋樣,導入數位開發技術,將天然藍染工藝融入公模鞋樣,快速開發系列休閒鞋品, 擴增鞋類商品線,為品牌提升10%營業額;並採用公模鞋樣開發 鞋款提供金典獎入圍歌手選搭,於大型頒獎典禮上曝光藍染鞋 品,有效行銷宣傳,提升品牌知名度。其品牌「卓也藍染」也獲 得文化部108年度時尚跨界活動補助,辦理「2019亞太藍染文化 季—國際天然染色作品時尚品牌跨界展」,結合五大文創品牌, 透過與生活、創意上的結合,展現藍染工藝時尚的多元面貌,進 而推廣藍染工藝,提升產業競爭力與商機發展。

此次活動共吸引 3,500 人次參觀,透過展覽推廣與後續商品販賣,吸引國際遊客下單達 33 萬元,並帶動遊客至品牌實體店面消費估計可達 30 萬元,並後續獲得草山行館空間展覽銷售、臺北 101 金融大樓伴手禮開發合作、綠色主張生活平台與 Nike 染布鞋開發等合作洽談機會,成功將傳統藍染復育新生為時尚工藝,促進產業跨界合作,發揚藍染工藝文化。

(二)學術成就(科技基礎研究)

108年度累計完成時尚趨勢研究報告20份、全國性時裝設計新人獎競賽及手提包創新設計競賽共2場次之學術活動。

1. 趨勢報告產出

本年度產出紡織趨勢報告 16 份;時效性反應及提供新素材、流 行資訊提供產業參閱及引用,提升業者研發、創新、設計之能 量,以提振產業競爭力,藉由研究國際消費型態與熱門議題,整 合歸納可應用於產品開發之主題氛圍,並透過深入的分析設計手法,搜集面料應用的關鍵重點,導入色彩分析建議色彩應用比例 與搭配,最後參考流行秀場款型資訊,建議符合整體大環境趨向 發展之款式重點,將流行資訊架構於世界脈動潮流,並以不悖離 市場走向的方式融合成可提供成衣產業廣泛應用之資訊報告,不 僅成衣產業可受惠,布料開發、整體造型應用、彩妝等相關領域 亦可從本資訊報告中獲取開發方向與明確的應用建議。

2. 其他學術相關活動辦理

辦理「第33屆時裝設計新人獎競賽」,本屆競賽共計吸引366位國內外優秀新銳報名參加,其中吸引海外地區美國、義大利、加拿大、中國、印尼、香港、韓國等國家之參賽者報名參賽,邀請產業界百貨業者、品牌設計師、時尚媒體通路等專家,透過圖稿評選方式評選出12名決賽入圍者。初賽入圍12位新銳作品,其中包含2位海外參賽者入圍,並於10/4評選出首獎1名、優勝獎2名、優選獎3名(最佳布料、最佳版型、最佳商業潛力),透過本活動提供創意設計展演舞台,凝聚時尚產業能量,發掘新銳設計師。

(三)技術創新(科技技術創新)

- 1. 時尚數位應用 3D 設計創新技術: 108 年度完成輔導廠商 3 家 30 款服飾、建立 3 組虛擬服飾展示情境、100 家時尚數位供應鏈廠商資訊,並辦理 1 場次數位推廣。30 款服飾開發主要應用 3D 設計創新技術,協助廠商應用數位設計元件提升產品設計之效能、降低開發流程之物料浪費、機能布料時尚化應用,並導入跨產業影視音三金典禮之禮服開發重點,衍生大眾化品牌產品,透過跨界拉抬效應提升品牌知名度與產品銷售。虛擬服飾展示情境則是為銜接未來消費族群網路購物為主之服飾展示技術,藉由虛擬360 度之 3D 服飾導入可能穿著之模擬情境,以取代現今服裝成品拍照之流程,加速與消費端之溝通。
- 2. 時尚機能開發推廣結合科技布料開發技術:結合台灣獨步全球機 能性布料與新世代設計師創意,運用優質機能性紡織布料科技、

特色蕾絲素材、服裝設計創意手法與流行時尚元素,開發出時尚跨界禮服系列。

- 3. 時尚產業加值輔導技術:108年度完成輔導成衣、鞋類、袋包箱 及織襪廠商共計37家,完成新產品或新式樣開發362款,並開 發成衣服飾、袋包箱及鞋類公版/公模115款,協助辦理相關推廣 活動共37場次,時裝設計新人獎及手提包設計競賽共2場次。
 - (1)複合式高階製衣技術:運用數位製版與放縮技術,輔以3D立 體剪裁與低碳少裁手法,挹注人因工學概念,解構服裝原 型,開發符合業者需求的各式版型。導入複合式高階製衣技 術,如:無縫黏合、防水貼條、雷射切割等,與高級訂製縫 製技術,如:法式包縫、藏針縫、縮縫等,運用自動化縫製 設備與特種機台,串整上下游創新技術,開發應用時尚環保 機能性新素材,強化新素材特色與款式亮點;協助廠商設定 製衣工序,建立品牌核心版型與製衣技術。
 - (2) 時尚加值一條龍整合服務:輔導康澄公司以時尚加值一條龍整合服務,應用設計研發製程數位技術,貼合終端照護需求發展高附加價值產品,提升業者跨域產品開發生產能量,開發9國新型與發明專利,如:技術優化多功能服飾開發,成功申請英、美發明專利,台灣、日、德、法等6國新型專利;另外照護產品(尿布)導入美學設計應用,成功申請台灣、日、俄、加、南非等5國發明專利,拓展銀髮商機。
 - (3) 公版開發技術接獲 J.C.PENNY 訂單:建置自主開發符合市場 趨勢之示範公版服飾,供業界技術諮詢與開發應用,108 年擴 散至少 56 家次(永紡、偉全、仁雅...等)布料商或品牌商,擴 展海內外市場之用,協助業者快速開發新系列商品並減少設 計與版型修改次數,大幅縮短開發時程,節省業者設計開發 成本 40%~58%。其中協助永紡企業股份有限公司挑選公版-女款連帽外套,以其高科技產品『STORM COTTON 防水 棉』布料,兼具防雨防雪功能性與棉自然舒適透氣之特性, 委託打樣中心製作至海外參展之樣品,成功接獲美國知名品

牌 J.C.PENNY 布料訂單。

- (4) 鞋面多層次複合成型技術:整合供應鏈上游熱熔膠廠、中游 拉膜廠及下游熱塑設備廠,開發鞋面多層次複合成型技術, 解決鞋面多層異材料貼合技術瓶頸,運用多層次複合成型技 術協助業者發展無需模具的立體紋飾加工製程,節省模具建 置成本,減化鞋面成型工序,提升生產效能,並藉由導入仿 生幾何圖形設計強化鞋面支撐結構與透氣性,協助業者開發 包覆穩定佳及透氣舒適鞋款,以創新技術加值,提升業者競 爭力。
- (5) 公模鞋樣快速開發技術:協助業界能洞悉國際流行趨及加速設計開發效能,快速掌握市場商機,輔導業者應用符合市場趨之公模鞋樣資料,補足產業設計開發與關鍵組件應用缺口。108年公模應用廠商22家(佰龍、藍尼、言霖、長庚大學、申隆、國誠、半分藝術、卓也小屋、珠信、百和、永奇發、千附、南溢、瑞邦、普大、小花園、中良、織創、捷欣、源展、得裕、中大遠東等)、導入應用48款,協助業者快速完成新品開發,降低設計開發成本35%。
- (6) 雷射雕刻皮革填色技術:雷雕填色皮革技法應用,運用雷射雕刻填色技法,設計開發具立體紋飾效果的匠藝袋包,利用波紋營造錯視流動感,填入金色創造華麗感,大面積應用於袋面,並注入創意結構與功能設計,展現獨特高價值袋包,突破傳統雷雕皮革侷限小面積之技法,推動袋包產業技術能量升級。
- (7) 袋包公版快速開發技術:設計開發新袋包公版共45款,整合袋包潮流趨勢研析(配色、結構、細節)、創意元素以及材料特色,設計新式樣袋包時尚版樣,並可量產設計、依需求局部變化、消費版型走向等細節,串連產品設計與生產製程,注重創新性與市場性之設計應用,提供產業延伸應用可有效縮短開發時程30%以上。
- (8) 織襪快速成型技術:機能性纖維特性加值應用,針對襪品功

能需求,導入吸濕排汗纖維、十字異形斷面纖維素材,及不同材質與功能的紗線,可製造出多樣性、多功能產品、功能性計有夜光(增加晚上運動的安全性)、抗菌(前腳尖及後腳跟使用達到抗菌棉紗纖維,吸濕性、抗菌防臭功能,減少金黃色葡萄球菌增生,抑菌率99.9%,有效抑制鬚髮癬菌為甲級)、除臭、吸濕排汗、涼感、發熱等多元效能。及開發具特殊導水溝,具毛細現象,符合襪品吸濕速乾需求,應用環形包覆及毛巾底任意起毛耐磨擦纖法,可開發專業高張力(足球襪及護腿套等)功能性襪品。

(四)經濟效益(經濟產業促進)

Ⅰ、「時尚跨界 |:

打造臺北時裝週國際舞台 讓國際看見台灣時尚能量。

「2019臺北時裝週 SS20」串聯整合跨部會資源,甄選 82 個臺灣設計師/品牌,辦理 24 場動態秀,展演逾 960 套服裝,並辦理動靜態系列活動集結台灣時尚產業、表演藝術、原創音樂、娛樂產業、在地文化元素及科技產業等跨界整合能量,共同展現台灣時尚軟實力,創造接單及相關衍生效益 3.5 億元。

II、「科技時尚」:

108年度累計共促進廠商投資 31,950千元,增加產值 231,039千元, 節省開發成本 11,361千元;完成辦理期末成果展 1 場次,及協助輔 導廠商參與行銷推廣活動共 37 場次;完成產學合作 13 案,共培訓 新銳人才 53 人。

1. 輔導廠商之經濟效益:協助輔導廠商導入新技術/素材應用、時尚 創新設計及多元行銷推廣活動之輔導項目,滿足業者多樣化產品 開發及縮短製程之需求,臂助廠商設計升級及快速成型開發能 力,提升市場競爭優勢。各產業輔導廠商之具體成效列舉如下:

(1) 時尚數位:

A.服務多元樣態紡織品設計開發3家,以服務樣態與廠家次計算,累計產出30款產品創造3,600萬產值(3,000元*30款*400件量產)。

- B. 累積可提供服務之供應鏈家數 100 家,含括布料、輔料、設計師、打版師、製樣師與成衣製造商、累計應用案例 10 案、創造 1,200 萬產值(3,000 元*10 款*400 件量產)。
- C. 累積可協助設計開發之元件 180 個,含括三大類布料、十大 類輔料、七大類具台灣文化特色圖樣累計應用案例 10 案、創 造 1,200 萬產值(3,000 元*10 款*400 件量產)。
- D.導入高級訂製禮服開發概念,挹注文化創意設計、素材應 用、印花、染色整理與機能加工技術等開發技術能量,發展 時尚美學與機能結構並重的時尚機能布料,朝跨世代、跨領 域趨勢發展。
- E.本計畫完成時尚面料圖紋數位化資料 300 筆,接觸紡織廠商 超過 100 家次以上,提供時尚、機能與環保布料/輔料數位化 能量,以平台串聯推廣各類型紡織品,接軌設計、文化、科 技與環保...等相關產業,預計帶動產值 2,000 萬元以上。
- (2) 大手牽小手時尚機能開發推廣:輔導5家品牌;開發機能時尚 禮服30款;拍攝剪輯設計師服飾開發影片,於FB 社群網站、YouTube 影音平台宣傳,並於10/5-10/9於松山文創園區展示推廣,參觀人次突破10,000人次,導覽直播突破12,000人次,結合設計師品牌、布料業者,共同推廣「三金耀眼」時尚機能服飾成果,提升台灣時尚設計優良形象與國際能見度,促進接單增加產值1,800萬元。
- (3) 成衣產業加值輔導:本年度輔導長期照護服飾製造業者康澄國際股份有限公司,導入功能性版型技術,強調人體工學概念貼合照護需求,設計易穿脫功能細節,協助業者成功申請多國新型專利與發明專利;運用機能素材加值款式功能設計,使用抗菌除臭、抗UV面料,美觀的款式設計,讓照護服也能兼顧機能與時尚。透過本計畫的輔導於7月份參加「台灣輔具暨長期照護大展」,增加市場曝光度與品牌知名度。大貨已於9月份上市販售,預期效益逾524萬元。
- (4) 鞋類產業加值輔導:本年度輔導鞋類業者得裕盛業股份有限公司,主要商品為安全鞋,目標客群以著重商品本身安全功能特性,為提供主要客群工作外的鞋品選擇以及拓展休閒市場,提供消費端穿著合腳、舒適的鞋款,透過計畫輔導注入創新多層次材質貼合技術應用,建構無模具立體紋飾加工技術,並運用

仿生態幾何設計結構,強化鞋面支撐與包覆性,運用幾何圖紋架構簍空透氣結構,並導入機能元素提升產品價值,提供消費者兼具透氣機能與包覆佳的舒適系列鞋款,總計增加產值540萬元、降低成本42萬元。

- (5) 袋包箱產業加值輔導:本年度輔導袋包業者台覲實業股份有限公司,為臺灣第一家鑽研機能布料研發、生產 MIT 高機能服飾的廠商。近年為警界研發防砍防割布料,希望能運用在人身安全防護上,將業務觸角延伸至袋包產業,但因缺乏自主開發技術,透過「袋包打樣中心」協助開發具備防砍防割特性之真皮袋包,以防砍材材料結合真皮,注入最新流行時尚趨勢,並應用公版設計開發新穎包款,強化包款的線條設計、收納空間及流行感,滿足業者多樣化產品開發及縮短製程之需求,擴大產品版圖與利潤,快速跨進袋包產業。袋包打樣中心從設計產品、電腦開版、應用素材、快速打樣等的技術輔導,協助台覲公司省下開發成本 22.8 萬元,增加商品上市速度,增加產值576 萬元,促進投資 46.5 萬元整。
- (6) 纖襪產業加值輔導:本年度輔導纖襪業者群竣實業有限公司, 結合工研院材化所吸濕排汗及抗癬加工技術,該公司為全電腦 式數位化纖襪機,採用電子控制系統並以高解析度觸控螢幕來 控制襪機操作,具有先進電子選針的功能,可設計任意形狀的 立體毛圈。並導入夜光紗反光設計,腳背採用大面積透氣網格 設計,腳底採菱格紋厚底墊設計,針對腳踝加強包覆效果全, 資設備金額為新台幣 20 萬元。並參加 ISPO 德國慕尼黑運動用 品展及美國丹佛戶外用品展、日本體育用品展…等國際展會 中,以流行與功能兼具之時尚機能的終端商品及功能性襪品, 提升接單率 10%,增加產值逾 3,000 萬元,年營業額穩定成 長。希冀透過階段性的求新求變,不斷開發高品質與高產值的 機能性商品,極朝向永續企業與跳脫傳統產業舊有模式之經 營,邁向國際化,以生產專業運動襪為目標,以達到自我期許 的企業願景。
- (7) 北部時尚聚落能量提升:本年度輔導紡織業者佳和實業有限公司,協助結合回收纖維、耐磨及防切割等新素材,透過數位化設計與模組開發技術強化,輔導業者提升開發設計及製造技術能量,縮短產品設計開發時程25%,透過本計畫的輔導,完成

耐磨、環保功能紗戶外休閒服裝款式設計及樣衣製作,藉由參與國際展會如 ispo 戶外用品展、上海紗線展等,促成與品牌商Adidas 洽談合作訂單,增加紗線銷售 600 萬元,促進投資增購染整設備 300 萬元。

- (8) 南部時尚聚落能量提升:以申隆公司為例,擁有二十多年製鞋廠經驗所累積深厚基礎,成立自創品牌「洋森生活」,鎖定年輕世代輕時尚休閒女性為主客群,運用南部時尚創意基地空間,建構南部時尚旗艦店,導入商品體驗式行銷服務,並針對目標消費族群,選定合適系列商品,進行商品情境式銷售推廣;並結合南部時尚創新基地展售活動,如品牌月推廣、主題聯展、快閃活動等,進行品牌行銷塑造,強化品牌形象,創造消費者有感的購物服務,成功加速申隆公司拓展南部市場新商機;透過本輔導案執行,有效為業者增加產值355.8萬元、降低成本18萬元、促成投資40萬元。
- 2. 其他衍生效益-協助輔導廠商參展,辦理體驗行銷活動等:協助輔導廠商參與與國內外展會、跨域行銷活動、商洽會/發表會、品牌創意行銷聯展及體驗行銷活動共計 37 場次,透過展會交流、跨域結盟行銷推廣及行銷據點拓展等方式,提升品牌知名度及能見度,增加廠商品牌產品曝光度,快速拓展市場商機。各產業活動之具體成效列舉如下:

(1) 時尚產業加值輔導:

- A. 成衣產業全方位能量提升:協助輔導廠商參與國內外展會 (如:美國丹佛夏季戶外活動用品展、德國慕尼黑功能性面 輔料展、美國 OR 戶外活動用品展、TITAS 台北紡織展、 TIS 台北魅力展等),整合品牌形象及商品定位,串連素材 應用與創新設計,有效提升品牌能見度與接單率。例如: 輔導廠商川郡公司參與台北魅力展,增加品牌曝光度。
- B. 鞋類產業全方位能量提升:協助輔導廠商(得裕、柏京、小花園、藍尼、林果良品、申隆、協侑)7家廠商參與2場(夏日女力瘋潮、跨界工藝)跨域行銷活動,藉由跨域(文創市集、國際車聚)行銷客群鏈結,協助業者從主題鞋品設計開發、宣傳文宣設計,展位陳列佈置、行銷活動方案等,精準鏈結目標顧客需求,快速提升品牌能見度,有效拓展開發潛在顧客,增加行銷活動營收平均50%以上,延伸帶動

門市來客率 20%以上。

- C. 袋包箱產業全方位能量提升:整合8家廠商(聯野、鑫綺、嘉祥、艾綠斯、亞美、金和鋒、銾祥、里德)共同參展(如台北國際禮品暨文具展、臺灣國際文化創意產業博覽會)運用展場陳列的美學或文宣品推廣新品,協助廠商共同宣傳,充分展現出最具創意的設計能量,並增強品牌佈局能力,以達到精準切入利基市場,提升台灣袋包箱產業品牌能見度。
- D. 織襪產業全方位能量提升:協助織襪產業廠商推廣品牌,進行聯合行銷與體驗模式之特賣活動,強化優質產品形象。藉由推廣活動增加地方特色產業及廠商品牌曝光度,其21天活動參與人數約2,000人,營業額約50萬元。透過彰化縣『社頭超半程馬拉松賽』活動,進行瘋館特賣聯合行銷活動,其2天活動參與人數約3,000人,營業額約16萬元。

(2) 時尚聚落加值輔導:

- A. 北部時尚聚落能量提升:協助機能休閒品牌與時尚設計師品牌進駐西園 29 服飾創作基地展示銷售,以試行銷概念輔導主題性檔期包裝、陳列佈置規劃、販促波段優惠、跨業資源整合等實體通路操作技巧;輔以社群媒體虛擬通路宣傳(如:直播、FB 粉絲專頁、OtoO 時尚概念店),整合線上線下,串起品牌與消費者間對話連結,收虛實整合之效益。完成季節設計商品特色陳列及行銷活動規劃共計 8 檔次、網路平台發佈品牌商品形象宣傳共 50 則,刺激 10 品牌業者投入新式樣開發,創造 6,175 萬元產值。
- B. 南部時尚聚落能量提升:透過品牌辦理主題式聯展或體驗行銷活動,結合場域特色規劃整體行銷策略,包含主題企劃、多元動態活動、創意商品展示、社群媒體廣宣等形式,創造品牌與消費者連結,讓消費者藉由體驗產業品牌魅力,加強品牌的認同感。共辦理 15 場次品牌推廣活動及試行銷,協助 43 家品牌業者,共吸引 7,000 人次以上共襄盛舉、網路媒體曝光逾 52 則,有 6 業者實質進駐南部時尚創新基地試行銷。

(五)社會影響(社會福祉提升、環境保護安全)

本計畫 108 年度透過廠商輔導、產學研合作等工作推動,共促進產業增加就業人數 60 人(含媒合 53 人新銳就業,預計媒合率 98%)。

- 1. 透過各產業輔導,共促進輔導廠商技術創新、時尚設計與多元行 銷等就業機會共7名。
- 2. 產學合作縮短學用落差:透過產學研三方交流模式,進行製程技術、時尚設計、品牌行牌等之密集性課程,並強化新銳設計師與業界之連結,以帶案方式實作方式,與合作廠商進行 4.5 個月實習機制,加速產學研技術、設計銜接與應用之效率,累積新銳人才產業經驗值,亦減少業者重新培訓時間成本,以培訓符合業界所需人才之期望,促使台灣本土設計師與業者共同成長茁壯。108 年累計訓練設計新銳共 53 人,共完成新銳設計之產品開發製作 155 款;第 1 梯次學員 31 人,共媒合 30 人至產業界服務,媒合率達 97%;第 2 梯次學員 22 人,媒合 22 人至產業界服務,媒合率達 100%;學員平均起薪 25,283 元/月以上(最高達 27,824元/月)。藉此補足企業專業人才缺口與需求,並協助業者設計開發少量多樣客製/高值化產品,加速商品上市,擴大產品版圖與利潤,並創造產業人才就業機會,達成產、學雙贏之目的。
- 3. 時裝設計新人獎協助新銳深耕產業:時裝設計新人獎為台灣時裝設計界的標竿賽事與相關業者發掘潛力人才之平台,自 2013 年擴展成國際比賽後,每年吸引世界各地的新銳設計師們報名參賽,本年度吸引包含美國、義大利、加拿大、中國、印尼、香港、韓國等國家,共計 366 位參賽者報名,決賽暨頒獎典禮吸引逾 500 名觀眾到場,同時間透過網路直播吸引 6,200 位以上民眾關注此時尚競賽;藉由設計競賽活動促進國際交流並刺激提升台灣設計力,許多潛力服裝設計新秀脫穎而出,亦媒合新銳設計師投入紡織服裝相關產業,今年更與文化部主辦的臺北時裝週系列活動相結合,於松山文創園區內與國內設計師品牌聯合展出服裝秀與靜態展,展現台灣時尚設計創意與能量。

序號	類型	活動名稱	時間/地點	參與業者	效益重點說明
1 成衣	設計賽	時人獎設實	108/10/04 松園區1號 庫	可際限宜股公團琳展會法教會新有司銀作恩股公進份司法工基、人育、創、、行金迪份司實有、人商基財儒基大股限彰、庫國有、業限財福發金團鴻金統份公化合等	競賽界設大印家名場場播上賽化時動號展欣優發人入能計賽邁各計利尼共。吸,共民。部裝,倉示賞質掘才產量水外年潛括大、位領0500000000000000000000000000000000000

序號	類型	活動名稱	時間/地點	參與業者	效益重點說明
2 袋包箱	設計賽	手提包實新	108.10.26/ 高雄 R7 創 藝所在	國院飾關內校產業本專配相	手年會吸只逐入計組國及競高動眾秀設可交台與潛出產設可是辦共引有初圍師,內校賽雄態近創計提流,創力具品計行設工人報作選其、競界具過熱高動眾秀設可交台與潛出產設可能辦場8 人組評其、競界具過藝高處推能從與國,新與揚發而新場後我報作選其、競界具過藝高感推能從與國,新與揚發而新數。會大國,與一個生已產名的一個,動計與大學大學,與一個生已產名的一個,一個,一個,一個,一個,一個,一個,一個,一個,一個,一個,一個,一個,一

(六)其他效益(科技政策管理、人才培育、法規制度、國際合作、推動輔導等)

1.性別主流化

性別主流化工具	具體作法	執行成效說明
性別影響評估	於輔導廠商諮	本計畫執行之總受益人數
	詢服務、產學	60 人次,男:女=5:55。
	研合作等執行	1.輔導廠商增加就業人力
	過程中,宣導	7位(男:女=2:5)
	有關性別平權	 2.新鋭輔導 53 人次(男:
	化之訊息	女 =3:50)

性別推動

輔性念族理需發別鄉上針、群或求符之商流對兩理面各產產人人不性不,元。

針對不同性別之需求進行 設計考量與製作,開發兼 具機能與美學共61款性別 平權化新產品。例如:

- 4. 纖襪產業全方位能量提 升:運用今年流行色 彩,選用橫條紋設計元

素,透過跳色差異及線 條粗細設計,展現男性 及女性皆可穿著之中性 襪品。

二、109年預計成果:

1、「時尚跨界」

一、成立推動平台

為有效整合公部門暨民間相關資源,規劃成立「時尚跨界推動會」,另為加速凝聚政策推動共識設「臺北時裝週」、「人才培育暨國際拓展」等諮詢會,並置執行小組,襄助各項工作事務推動。109年持續邀請產官學界專家擔任諮詢委員,協助計畫順利推動。

二、策辦國家級時裝週

本「2019臺北時裝週 SS20」業於去(108)年10月4日至13日假世貿三館、松山文創園區辦理完竣,有效整合跨部會時尚相關資源及活動,整

合經濟部工業局(時裝設計新人獎、台北魅力展)及國際貿易局(台北紡織展)、教育部(菁英海外培訓計畫)、臺北市政府文化局(時尚大秀、香堤市集、國際論壇)、原住民族委員會(原民時尚)、新北市政府經濟發展局(異材質時尚)。整體活動總計辦理 24 場動態秀(1 場新鮮秀、1 場歡迎晚會、16 場品牌秀、5 場主題秀、1 場時尚大秀)、6 項系列之靜態展(新鮮秀時尚策展、台北魅力展、時尚街拍、香堤市集、台北紡織展、國際論壇)。共促成 82 個品牌參與,計展演 960 套服裝。來自國際買家共82 位(17 個國家)、國內買家 60 位,總計 142 位買家參與。參與國際媒體 16 家共 21 位,總計參觀人數:4 萬 4,176 人次。有效建立國際性時尚產業交流平臺,提升國際能見度與形象,增進民眾接觸時尚產業機會。109 年將持續整合跨部會資源辦理、「2020 臺北時裝週 SS21」,以期建立國際性時尚產業交流平台。

三、跨界時尚

研定「時尚跨界活動補助機制」,以協助時尚產業推廣國際市場,強化我國時尚產業知名度及品牌形象,以有效提升時尚產業產值,本補助類別分為「國際時裝週展演」、「國際性商業展覽」及「國內時尚活動」三大類別,108年度共辦理北中南 3 場時尚跨界活動補助說明會,並總計核定補助三大類別各 9 家業者,總計 27 家業者赴國際參與時裝週展演、國際商展及於國內舉辦時尚跨界活動,共促進業者營收增加約新台幣 3,000 萬元,並藉由參與國內外時尚活動推廣台灣設計師品牌、促進品牌曝光及實質營收,激發時尚與跨界領域新觀念與創意交流,促進跨界合作與新商機。

四、人才培育

進行「時尚產業調查」,針對國內時尚產業調查,包含產業規模及產值分析、盤點國內上、中、下游的時尚產業鏈,並瞭解產業人才需求,後提出產學合作對策等。另本部協調教育部於「藝術與設計菁英海外培訓計畫」內新增「時尚設計組」,參加國內研習營結業之前6名培訓學員並參加本部舉辦之臺北時裝週進行靜態展演,吸引優秀人才投入產業,進而引導我國時尚產業與國際接軌,打造創新國際競爭力。

II、「科技時尚」

- 一、輔導廠商之績效指標
 - 1. 輔導廠商 22 家。
 - 2. 串連整合 40 家布料、成衣、設計師、版樣師、品牌等時尚紡織相關業者,建立數位時尚產業數位生態運作體系。
 - 3. 增加產值 200,000 千元。
 - 4. 促進投資 25,000 千元。
 - 5. 節省開發成本 5,000 千元。
 - 6. 增加就業 4 人。

二、技術產出之績效指標

- 1. 完成新產品或新式樣開發 190 款。
- 2. 完成公版/公模 60 款。
- 3. 建置 2D 與 3D 數位資料 150 筆。

三、知識服務之績效指標

1. 完成辦理創作成果發佈會1場次。

四、學術成就之績效指標

- 1. 辦理時裝設計新人獎競賽及手提包創新設計競賽各1場次。
- 2. 完成流行趨勢資訊分析報告 6 份。

五、服務之績效指標

1. 新品展示、發表會、商洽會及體驗行銷推廣活動等 12 場次。

伍、預期效益及效益評估方式規劃

一、預期效益說明:

- (一)以文化力創造產業新價值:建構多元文化創作支援體系,協助產業導入文化力,快速應用台灣文化元素,發展具台灣文化辨識度之時尚原創品牌,提升品牌特色與價值,期提升品牌毛利率1%以上,扶植產業創新發展。
- (二)發展時尚數位商機:整合時尚跨產業資源,打造全新時尚數位生態體系,促使時尚跨業資源共享、交互行銷,提升整體競爭力。透過跨領域創新,協助產業提升數位開發服務能量,擴展數位商機,提升產品單價成長率3%以上。
- (三)推動品牌升級創造美學經濟:結合臺北時裝週加值推廣,建立台北時尚樞紐地位,將台灣品牌推向國際;同時以時尚美學經濟效益,帶動時尚、紡織、文創、設計與廣告等相關產業成長。
- (四)提升國際形象與文化影響力:藉由臺北時裝週系列活動,凝聚產業向心力,打造台灣時尚產業新形象,建立臺北時尚樞紐地位,擴大台灣時尚文化輸出與影響力。

二、效益評估方式:

於計畫執行完成年度,以問卷調查方式,追蹤年度合作輔導廠商之產品毛利率或單價成長率等效益。

陸、110年度自我挑戰目標

計畫名稱:時尚跨界整合旗艦計畫 審議編號:110-1402-10-22-07

自我挑戰目標:

- 一、「時尚跨界」分項計畫:
- 1. 轉型推動委員會促使民間自發經營及永續發展。
- 2. 持續蓄積能量策辦臺北時裝週,擴大整合各部會資源,強化國際連結與實質效益。
- 二、「科技時尚」分項計畫:
- 1. 時尚數位:原訂目標輔導2家廠商、完成產品開發共20款,挑戰目標增加為輔導3家廠商、完成產品開發30款。
- 2. 時尚加值:時尚服飾產品單價成長率5%以上。

柒、經費需求/經費分攤/槓桿外部資源

經費需求表(B005)

經費需求說明

- 一、總計畫經費需求為118,396仟元。其中人事費為12,064仟元(佔10.2%),材料費為2,000仟元(佔1.7%),其他費用為96,396元(佔88.1%),包含:臺北時裝週、時尚數位、時尚機能、時尚加值輔導等工作項目委辦費,以及跨界時尚補助費等。人事費以各級人力數、薪資估算,因涉及產業面向較廣及辦理活動項目多元,需投入人力相對較多,預計投入20人年;另本計畫無編列資本支出。
- 二、業經科技政策諮詢委員同意之OKR如下: (一)時尚跨界: 1-1. 徵選30個臺灣設計師品牌,辦理臺北時裝週;促成45位國際買主來台,擴增國際商機。1-2. 推動跨界合作、促成6個時尚品牌與設計師參與國際時裝週,擴散商業效益。1-3. 創造國際接單及衍生效益3. 5億元。
- (二)科技時尚: 2-1. 累計建置2D、3D與動態數位設計元件600筆以上、累計供應網絡180家以上。2-2. 網絡媒合運用累計300次以上,導入商業應用環境,創造0.75億元以上產值。 3-1. 輔導20家以上廠商精準開發。3-2. 導入客製化數位服務開發技術,完成250款以上客製化商品。3-3. 增加產值1.5億元
- ,促進投資0.5億元。 三、槓桿外部資源說明:
- (一)藉由每年舉辦「臺北時裝週」展演平台,鼓勵更多設計師或品牌自發性參與展演及展出,擴大整體設計能量。
- (二)透過時尚跨界活動補助,促使受補助之設計師或品牌投入資源舉辦展演活動,發揮異業整合效益,並以參與出席四大時裝週為展演目標。
- (三)協助各廠商以數位元件、文化元素開發之創新產品,申請個別型產品開發補助計畫,如中小企業暨加強輔導型產業即時技術輔導計畫、協助傳統產業 創技術開發計畫或小型企業創新研發計畫等,協助廠商降低因成本考量對創新產品開發之疑慮。
- (四)透過新數位技術導入、產業鏈協同創新,創造新生態系型態服務模式,開拓國內少量多元化商機,促成輔導廠商投入500萬之自籌經費。

單位:千元

計畫名稱	計畫性質		108年度			109年度		110年度							111年度		
	江貝	小計	經常 支出	資本支出	小計	經常 資本 支出		小計	;	經常支出	}	:	資本支出		小計	經常 支出	資本支出
			Хи	Х山		ХШ	ХШ		人事費	材料費	其他	土地建築	儀器 設備	其他		ХШ	ХЩ
1. 時尚跨界	5. 業 環境 建構 輔導	120000	120000	0	119500	119500	0	60078	3064	0	57014	0	0	0	60078	60078	0
2. 科技時尚	5. 業環境 建構導	100000	100000	0	128576	128576	0	58318	9000	2000	47318	0	0	0	58318	58318	0
合計	•	220000	220000	0	248076	248076	0	118396	12064	2000	104332	0	0	0	118396	118396	0

註一: 當年度應填列詳細資料,含經常支出(人事費、材料費、其他費用),資本支出(土地建築、儀器設備、其他費用)。

註二:請針對各細部計畫選擇計畫性質:

- 1. 基礎研究:內容屬實驗性或理論性研究,目的是為獲得新知或提供擬探討問題之知識基礎,僅科技部學術補助計書及中研院總體計書屬之。
- 2. 基礎研究核心設施建置及維運:建構與維運支持基礎研究發展所需之軟硬體環境,例如:核心實驗設施、研究中心、資訊系統及資料庫平台(如學術研究骨幹網路或高速計算設備等)、科學衛星、研究船等。
- 3. 基礎科研人才培育:透過補助、延攬及課程設計等措施培育基礎科研人才,例如:學校教育優化、獎勵及延攬大專校院人才、培育優秀學者養成計書等。
- 4. 產業應用技術開發: 開發具商業價值之技術與產品,例如:特定主題研究計畫、公開徵求之產學合作計畫(如產學鏈結、價創、科專、A+等)與創新創業育成計畫等。
- 5. 產業環境建構及輔導:建構與維運支持產業發展所需之軟硬體環境,以補足研發成果至產業化之落差,例如:科學園區、試驗證場域(如沙崙綠能科學城、4G+網路接取與應用測試環境等)、技術服務平台(如臨床試驗平台、技轉平台等)、創新創業基地、認證中心、產業輔導、法規鬆綁與市場障礙排除等。
- 6. 產業人才培訓:透過訓練、輔導、媒合等措施培訓產業發展所需人才之,例如:特定產業及智財相關人才培育等。
- 7. 公共服務:建構與維運改善民眾生活所需之軟硬體公共資源、開發政府公共服務所需之相關技術,並提供民眾公共服務(非營利性質),例如:政府資訊系統建置及其服務 (含雲端服務)、服務型衛星、氣象與地震等災害監測設施之建置及其所衍生之相關氣象與災害預報服務、建置城鄉資訊建設、民生公共物聯網、區域交通控制、高齡友善生活環境、博物館與美術館等提升民眾生活便利性及品質的設施及其衍生之服務、開發各種調查與檢測技術,以支援政府管制工作(如食安管制、資安防護、傳染病與污染防治等)。
- 8. 科技政策規劃與管理: 科技政策與制度規劃與訂定,以及科技計畫規劃與管理。政策類例如: 固定召開之策略規劃會議,或如減碳、氣候變遷、災防、農業、健保、長照等特定主題之政策規劃等;制度類例如: 產業技術標準制定、網路通訊標準制定等。

經費分攤表(B008)

跨部會	跨部會				110年度新制額度(千元)							
主提機關 (含單位)	申請機關(含單位)		一般科技施 政	重點政策 直接相關	重點政策 間接相關	新興政策	主軸	前瞻基礎建 設	申請數合計			
經濟部工業局	文化部	時尚跨界	0	60078	0	0	0	0	60078			
經濟部工業局	經濟部工業局	科技時尚	0	58318	0	0	0	0	58318			
各額度經費合計 (0	118396	0	0	0	0	118396			

捌、儀器設備需求(如單價1000萬以上儀器設備需俟受補助對象申請通過才採購而暫無法詳列者,嗣後應依規定另送科技部審查)

申購單價新臺幣1000萬元以上科學儀器送審彙總表(B006)

單位:新臺幣千元

[無儀器設備需求]

填表說明:

- 1. 申購單價新臺幣1000萬元以上科學儀器設備者應填列本表。
- 2. 本表中儀器名稱以中文為主,英文為輔。
- 3. 本表中之優先次序欄內,請確實按各項儀器採購之輕重緩急區分為第一、二、三優先。
 - (1)「第一優先」係指為順利執行本計畫,建議預算有必要充分支援之儀器項目。
 - (2)「第二優先」係指當本計畫預算刪減逾10%時,得優先減列之儀器項目。
 - (3)「第三優先」係指當本計畫預算刪減逾5%時,得優先減列之儀器項目。

玖、附錄

110年度政府科技發展計畫自評結果(A007)

(一)、計畫名稱:時尚跨界整合旗艦計畫

審議編號:110-1402-10-22-07 原計畫編號:

計畫類別:重點政策延續計畫_直接相關

(二)、評審委員:許鳳玉、潘毅鈞、宋同正、朱曉萍

日期:2020/04/01

(三)、審查意見及回復:

序號	審查意見	回復說明
1	預期效益中品牌國際接單與衍生效益金額如何掌握其正確性?	有關國際接單與衍生效益的統計金額,依據參展品牌及來台買家問卷的數據計算,以及行政院主計總處公布之投入產出關聯表、觀光局遊客調查間接效益報告所計算出。 說明如下: (1)品牌國際接單:針對臺北時裝週來台買主及參展設計師、品牌的問卷調查,統計現場接單及參展設計師接續接單金額。 (2)衍生效益:包含國外買家、媒體來臺食宿交通觀光消費支出、參與活動人流所帶動的消費,以及影響相關產業關聯效益等。
2	在計畫書中有列出預期的產品單價成長率及產品毛利率,但未明列於KPI中,前二年度的實際達成情形宜予補充。對於所開發之設計公版的實際運用情形亦宜予以補充。	計畫書中列出預期產品單價成長率及產品毛利率,係計畫本年度擬定之新增目標,以108年度產出成果為例,單價成長率平均約為2.5%,故本年度新增單價成長率3%以上,另設計公版每年平均移轉10家廠商運用,公版使用率達40%以上,累積產能達1.25億元。
3	如何有效達成計畫目標5 「建立國人對台灣時尚品牌認同」? 宜再多著墨。	計畫目標5「建立國人對台灣時尚品牌認同」、 ,目前係以辦理臺北時裝週動等,進臺灣計 ,時過數等,進臺灣計 ,時過數等,並結合KOL、藝灣計 ,一個學人,一個學 一個學 一個學 一個學 一個學 一個學 一個學 一個學
4	宜多發揚持續前次亮點處,追蹤新銳設計師與 受輔導品牌商近來發展,重視效益欠佳點改進 方針,以及對大型展演活動、國外廠商之意見 回饋以及滿意度調查分析。	本計畫透過時尚跨界活動補助成果效益調查 ,追蹤補助個案活動辦理成效及品牌後續實際 發展效益,以及藉由臺北時裝週問卷,調查參 展品牌/設計師參展效益、國際買家交易情形及 對展會動態秀、靜態展滿意度等;同時針對回 饋意見,調修臺北時裝週發展能量。 求更臻完善,提升臺北時裝週發展能量。

序號	審查意見	回復說明
5	若新冠肺炎仍持續,展演相關活動是否有應對備案。	1.針對疫情,相關展演活動將依中央流行疫情 指揮中心公告公眾集會因應方式辦理。此外 ,109年2月中央流行疫情指揮中心就大型公眾 集會雖未要求暫停辦理,文化部基於辦理成效 考量,當時即決定延緩秋冬季(AW)臺北時裝 週之首辦,同時規劃擴大補助國內品牌辦 過之首辦,延續時尚產業能量,扶植在地品牌發 展。 2.就今(109)年10月辦理之「2020臺北時裝週 SS21」,將持續關注疫情發展,滾動調整活動 辦理方式。

資安經費投入自評表(A010)

部會 經濟部			單位 經濟部二			- 業局				
審議編號		計畫名稱	期程 (年)	總經費 (千元) (A)	資訊 總經費 (千元) (B)	資安 經費 (千元) (C)	比例 ^{±1} (D)	備註		
	110-1402- 10-22-07		108- 111	118,396	18,000	1,080	6%			
				資安經費招	2入項目					
項次	年世 二 投入項目						預估: (千:			
1	110	A3	針對行 安檢測		全開發指引,進行相關資 540					
2	110	B1	建置時施。	尚數位媒合	540					
	總計							1,080		

備註:

- 1、 資安經費提撥比例係依計畫總經費(A)或資訊總經費(B)計算(可多計畫合併),各計畫可依業務性質及實際需求於計畫執行年度分階段辦理。
 - 1-1 109 年(含)前結束之計畫,其需達成資安經費比例(D)計算方式=(資安總經費(C)/資訊總經費(B))*100%,1 億(含)以下提撥 7%、1 億以上至 10 億(含)提撥 6%、10 億以上提撥 5%。
 - 1-2 110-114 年(含)後結束之計畫,除前述資安經費比例,另配合行政院政策逐年提高資安經費比例至「資安產業發展行動計畫(107-114 年)」所訂 114 年預期達成目標。
- 2、 投入項目類別請用下列代號填寫:
 - 2-1 系統開發
 - (A1)依據資通安全管理法—資通安全責任等級分級辦法之「資通系統防護需求分級原則」,完備「資通系統防護基準」之各項措施。
 - (A2)推動「安全軟體發展生命週期(SSDLC)」,可參考行政院國家資通安全會報技術服務中心所訂「資訊系統 委外開發 RFP 資安需求範本」。
 - (A3)依據經濟部工業局所訂「行動應用 APP 安全開發指引」、「行動應用 APP 基本資安檢測基準」、「行動應用 APP 基本資安自主檢測推動制度」等,進行相關資安檢測作業。

2-2 軟硬體採購

- (B1)依據資通安全管理法—資通安全責任等級之公務機關應辦事項,建置必要之縱深防禦機制,含網路層(例如:防火牆、網站防火牆等)、主機層(例如:防毒軟體、電子郵件過濾機制等)、應用系統層等資安防護措施。
- (B2) 推動國內認證/驗證規範,並將該產品通過之相關認證/驗證或符合相關規範納入建議書徵求說明書,例如:影像監控系統需符合影像監控系統相關資安標準,且經合格實驗室認證通過。
- (B3)各項設備應導入政府組態基準(Government Configuration Baseline, GCB)。
- 2-3 其他建議項目
 - (C1) 資安檢測標準研訂。
 - (C2)新興資安領域(例如:5+2產業創新計畫)之資安風險與防護需求研究。
 - (C3) 新興資安領域之人才培育。
 - (C4)編撰資安訓練教材。
 - (C5)其他資安相關項目(例如:推動「資安產業發展行動計畫」之四項策略-建立以需求導向之資安人才培訓體系、聚焦利基市場橋接國際夥伴、建置產品淬煉場域提供產業進軍國際所需實績、活絡資安投資市場全力拓銷國際)。